



KPO120

1898 - 2018



Kainuun Puhelinosuuskunta (KPO) 120 vuotta 25.4.2018 • Puh. 0800 39 1234 • www.kpo.fi



Kaisanetin toimitusjohtaja Mikko Kurtilla (oik.), verkkotuotannosta vastaavalla liiketoimintajohtaja Sari Niskasella ja Herman IT:n toimitusjohtaja Jani Moilasella on merkittävä rooli yhtiöiden kehittämisessä ja ohjaamisessa.

KPO-konserni haluaa ja pystyy palvelemaan asiakkaita hyvin

Tällä viikolla 120 vuotta täyttävä KPO-konserni on kehittynyt ajan vaatimusten mukaisesti.

1898 Kajaanin Telefoonyhtiön perustaminen oli välttämättömä edellytys paikallisten yritysten toiminnan ja kilpailukykyyn varmistamisessa.

Näkyvimpiä puuhamiehiä telefoonyhtiön perustamisessa 25.4.1898 olivat apteekkari Fredrik William Stenius ja uis-

tintehtailija Herman Renfors.

Puhelinlinjan ulottaminen Iisalmesta Kajaaniin oli merkittävä uudistus. Se ajoittui sopivasti teollisuuden kehittymiseen oleellisesti vaikuttaneen Iisalmi-Kajaani-rautatien rakentamisen kanssa.

Säännöllinen junaliikenne Kajaaniin aloitettiin lokakuun 16. päivänä 1904. Uusi rata paransi ratkaisevasti koko Kainuun elämisen ehtoja ja no-

peutti seudun kehittämistä.

Puhelinyhtiö perustamisen jälkeen toimintaa on kehitetty ajan vaatimusten mukaisesti.

120-vuotisjuhlapäivänään Kainuun Puhelinosuuskunta (KPO) pystyy tarjoamaan tytäryhtiöidensä Kaisanet Oy:n ja Herman IT Oy:n kautta uusimman tekniikan ja tietotaidon tarjoamia ratkaisuja yrityksille, kunnallisille toimijoille ja kotitalouksille.

Kaisanet toimittaa laadukkaat ja kattavat laajakaista- ja tietoliikennepalvelut lähes koko maakunnan alueella. Herman IT tuo asiakkailleen käyttöön nykyaikaiset teknologiat ja toimintamallit, joiden avulla ne pysyvät digitalisaation kehityksen mukana, jopa edelläkävijöinä. Kaiken ydin on moderni tietoliikenneverkko, jota on rakennettu noin 1000 kilometriä.



KPO 120 vuotta kehityksen vauhdittajana

Kainuun Puhelinosuuskunta jatkaa 120 vuotta kestänyttä palvelutehtäväänsä. Vuodesta 1898 lähtien puhelinyhteyksiä toimitaneesta yhtiöstä on kehittynyt osuuskunta, joka KPO-konsernina tarjoaa monipuolisia tieto- ja viestintäpalveluja.

Käyttäjäosuuskuntana KPO tuottaa jäsenilleen palveluja ja etuja itse tai tytäryhtiöiden kautta. KPO:n jäsenyyden edellytyksenä on tytäryhtiö Kaisanetin peruspalveluiden: puhelin, laajakaista, kuitu tai kaapeli-TV, käyttäminen.

Jäsenedut toteutetaan käyttäjäosuuskunnan periaatteen mukaisesti jäsenten käyttämien palveluiden alennuksina.

KPO-konserni on organisoitunut siten, että palveluliiketoiminta on järjestetty tytäryhtiöihin.

Kaisanet Oy on KPO:n ja iisalmelaisen Puhelinosuuskunta IPY:n yhteinen palveluyhtiö (omistus KPO 66 % ja IPY 34 %). Kaisanet on hoitanut osuuskunnilta siirtynyttä tieto- ja viestintäpalvelutoimintaa menestyksellisesti vuodesta 2011 lähtien.

KPO:n 100-prosenttisesti omistama Herman IT Oy tuottaa korkean käytettävyyden konesali- ja IT-palveluita sekä digitaalisten tuotteiden ohjelmistokehityspalveluita Kainuuseen ja kaikkialle Suomeen. Hyvien yhteyksien ja kumppaniverkoston avulla palveluita voidaan toimittaa kaikkialle maailmaan.

Herman IT Oy vuokraa myös nykyaikaista, tehokasta ja turvallista konesalitalaa.

Kaisanet Oy ja Herman IT Oy tekevät yhteistyötä, jonka tavoitteena on asiakkaiden kokonaisvaltaiset palvelut.

KPO-konsernin liikevaihto oli vuonna 2017 noin 21,8 miljoonaa euroa ja liikekyljäämä 25 363 euroa. Tilinpäätöserien jälkeen tilikauden alijäämäksi muodostui 253 313 euroa.

Konsernin palveluksessa oli 2017 keskimäärin 131 henkilöä.

Jäsenetuohjelma

Kaisanet Oy käynnisti 1.3.2017 omistajiensa KPO ja IPY osuuskuntien jäsenille suunnatun etuohjelman. Sen myötä jäsenyydestä saatut edut kasvoivat merkittävästi.

Etuohjelman mukaisesti jäsenet saavat 4 %:n alennuksen yleisimmistä Kaisanetin kuukausilaskutettavista peruspalveluista.

Hallituksen linjauksen mukaan jäsenetuja kehitetään jatkossa yhdessä tytäryhtiöiden kanssa niiden toimittamiin palveluihin liittyen.

Jäsenetuohjelma päihinänkuoressa:

- Jäsenasiakas on Kaisanetin asiakas ja KPO- tai IPY-osuuskunnan jäsen.
- Jäsenasiakkaat saavat 4 % alennuksen laajakaista-, kaapeli-tv ja puhepalvelujen kuukausimaksuista.
- Jäsenedut näkyvät alennuksina laskuilla.
- Uudet jäsenet saavat edut käyttöön jäseneksi liittymisen yhteydessä.

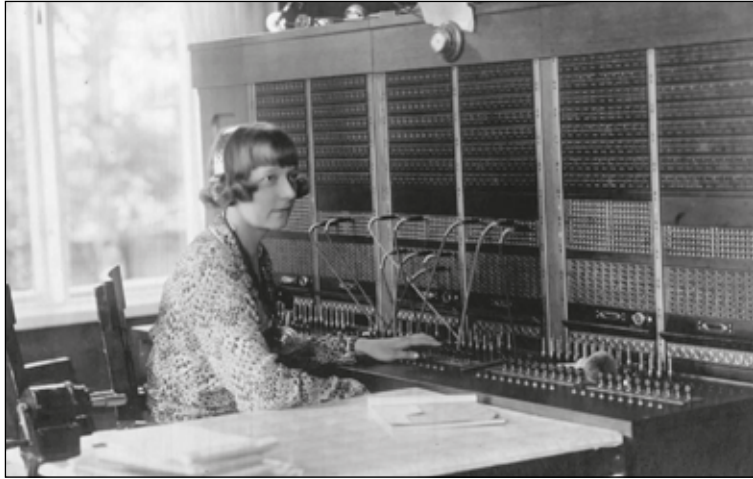
Jäsenetupäivät 24.4.–26.4. KPO:n 120-vuotista taivalta juhliitaan jäsenetupäivien merkeissä 24.4.–26.4. Kaisanetin myymälöissä Kajaaniissa ja Iisalmessa.

Etupäivien aikana osuuskunnan jäsenillä on jälleen tilaisuus hankkia Kaisanetin monipuolisia palveluja ja tuotteita edulliseen jäsenhintaan. Myös uudet jäsenet ovat tervetulleita.

KPO:n perustamisen merkkipäivänä, keski- viikkona 25.4. myymälöissä on tarjolla kakukahvit juhlapäivän kunniaksi.

Tervetuloa valitsemaan Teille sopivat tarjoukset!

Keväisin terveisin Hannu Korolainen KPO:n toimitusjohtaja



Telefoonyhtiön keskus toiminnassa vuonna 1929.

Kajaaniissa käytettiin ensimmäisen kerran puhelinta vuonna 1884. Noin 1 200 asukkaan Kajaani oli kuitenkin pitkään niitä harvoja kaupunkeja, jossa ei ollut omaa puhelinlaitosta. Tilanne muuttui, kun Kajaanin Telefoonyhtiö perustettiin vuonna 1898.

Nyt täyttäänsä 120 vuotta Kainuun Puhelinosuuskunta on yritys, joka tytäryhtiöidensä kautta tarjoaa asiakkailleen laajakaista-, internet- ja kaapeli-tv-palveluja Kainuussa, Ylä-Savossa, Pohjois-Karjalassa ja Pohjois-Pohjanmaalla sekä konesalipalveluita valtakunnallisesti ja maailmanlaajuisesti.

Liikemiehet perustajina

Puhelimen puute haittasi erityisesti kaupungin talouselämää. Merkittävimmät liikemiehet päättivätkin perustaa Kajaanin Telefoonyhtiön helmikuussa 1898. Perustajia olivat muun muassa apteekkari Fredrik William Stenius ja uistin-tehtailija Herman Renfors.

Yhtiön säännöissä oli kuitenkin puutteita, eikä keisarillinen senaatti hyväksynyt niitä. Uusi kokous pidettiin 25.4.1898, jolloin tehtiin perustamispäätös ja korjattiin säännöt. Yhtiön osakepääoma oli 6 000 markkaa.

Puhelinlinja Iisalmesta Kajaaniin

Telefoonyhtiö alkoi heti rakentaa puhelinjohtoa Kajaanin ja Iisalmen välille sekä linjoja Paltamoon ja Jyrkän tehtaalle Sukevalle. Kajaani–Iisalmi-linja valmistui koe-käyttöön heinäkuussa 1898.

Perustajat olivat kuitenkin unohtaneet anoa senaatilta laitteille toimiluvan. Se haettiin vasta, kun keskus oli asennettu ja Kajaani–Iisalmi-linja rakennettu. Lupa saatiin 10.9.1898, jolloin toiminta voitiin käynnistää.

Puhelinjohtoja vedettiin myös Kajaanin kaupungin alueelle ja Paltaniemen suuntaan. Ensimmäisenä toimintavuonna yhtiöllä oli 23 tilaajaa. Puhelimeen oli varaa vain vauraimmilla kauppiaila, tehtailijoilla ja virkamiehillä.

Puhelin yleistyi kuitenkin myös porvariskodeissa. Tammikuussa 1899 Kajaaniissa soitettiin 1733 puhelua. Kasvu oli nopea, sillä hel-

mikuussa määrä oli jo 2 886 eli keskimäärin 103 puhelua päivässä.

1900-luvun alussa puhelinliikenteen yritystoimintaa virisi vähitellen myös Kainuun maaseudulla. Puhelinjohdot vedettiin Sotkamon ja Kajaanin välille sekä vähän myöhemmin Kuhmon ja Sotkamon välille. Linjoja tehtiin myös Paltamoon, Ristijärvelle, Hyrynsalmelle ja Suomussalmelle.

Vähitellen puhelin alkoi yleistyä. Vuonna 1910 yhtiöllä oli jo 110 tilaajaa. Ensimmäiset puhelut Kajaaniasta Ouluun soitettiin tammikuussa 1911.

Sodat koettelivat puhelinyhtiötä

Sodat haittasivat yhtiön toimintaa merkittävästi. Ensimmäisen maailmansodan aikana Suomen puhelin toiminta oli Venäjän viranomaisten valvonnassa. Telefoonyhtiö yritti sodasta huolimatta parantaa palvelujaan ja päätti alkaa korvata ruostuvia rautalankoja kaapeleilla. Toteutus siirtyi kuitenkin pitkälle tulevaisuuteen.

1930-luvun alun lama iski pahasti. Kajaaniissa työttömien määrä nousi nopeasti 61:stä 265:een. Pulakauden aikana puhelimiin hankkiminen loppui. Kun vuonna 1930 tilaajia oli 414, vuonna 1932 määrä laski 388:aan.

Taloustilanne parani 1930-luvun puolivälissä. Kainuun ensimmäinen automaattinen yksityisyhteisö asennettiin Kainuun ravastiotolle ja muutama vuosi myöhemmin myös Kajaanin Puutavara Oy:lle.

Talvisota mullisti toiminnan uudelleen. Sotatilan vallitessa puhelin toiminnan piti palvella ennen kaikkea sotilasviranomaisia. Monet siviilit joutuivat luovuttamaan puhelimensa puolustusvoimien tarpeisiin. Telefoonyhtiön henkilöstö teki pitkiä päiviä.

Jatkosodan aikana Neuvostoliiton ilmavoimat pommittivat useita kertoja Kajaania. Lentoiskuissa yhtiön keskusrakennus sai osuman, jolloin ristikytkenä laite tuhoutui. Myös kaupungin sähkö- ja puhelinverkko vaurioitui. Armeija määräsi sotilaita korjaustöihin.

Telefoonyhtiö puhelinyhtiöksi

Välirauhan aikana posti- ja len-

Telefoonyhtiöstä nykyaikaiseksi tietoliikenneyritykseksi



Syksyllä vuonna 1952 osuuskunta muutti uuteen tiiliseen toimitaloonsa Lönnrotinkadun varrelle.



Telefoonyhtiön toinen toimipaikka sijaitsi Aleksanterinkadulla eli nykyisellä Kauppakadulla. Kuva 1910-luvulta.

nätinlaitos alkoi hankkia itselleen kaukopuhelinlinjoja ja osti telefoonyhtiöltä Kajaani-Iisalmi-linjan puhelinpylväät. Yhtiön langat purettiin ja tilalle tuli posti- ja lennätinlaitoksen kuparinen kaksoisjohto.

Jatkosodan aikana toiminta jatkui ja yhtiö pyrki jopa kehittämään sitä. Vanhahtava nimi vaihtui syksyllä 1942 Kajaanin Puhelin Osakeyhtiöksi. Samana vuonna tilatettiin Ruotsista uusi 160 numeron keskuspyöty. Se saapui kuitenkin vasta vuonna 1945.

Sodan jälkeen puhelinten kysyntä lisääntyi voimakkaasti, kun sekä yritykset että kansalaiset halusivat laitteen. Yhtiö ei pystynyt vastaamaan tarpeisiin keskusnumeroiden vähäisyyden vuoksi.

1940-luvun puolivälissä saapunut keskuspyötyäkin auttoi vain vähän aikaa. Käytännössä uuden puhelimen saattoi saada vain, jos joku vanha tilaaja myi omansa.

Puhelinosuuskunta syntyy 1950

Kajaanin Puhelin Osakeyhtiön resurssit eivät riittäneet keskuksen automatisointiin. Kajaani olikin yksi harvoista kaupungeista, joka oli käsivälitteisen keskuksen varassa 1950-luvulle asti.

Sodan jälkeen puhelinten kysyntä lisääntyi voimakkaasti, kun sekä yritykset että kansalaiset halusivat laitteen. Yhtiö ei pystynyt vastaamaan tarpeisiin keskusnumeroiden vähäisyyden vuoksi.

Kainuun Sanomien Kirjapaino Oy.

Kajaanin Puhelinosuuskunta perustettiin 23.4.1950 ja sen toiminta alkoi virallisesti 1.1.1951. Kajaanin Puhelin Oy myi omaisuutensa osuuskunnalle ja sen toiminta ajettiin alas.

Kajaanin puhelinlaitostoiminta siirtyi uuteen aikaan.

Automaattikeskus saapuu vihdoin

Automaattikeskuksen hankinnan toteutuminen kesti syksyyn 1954 saakka, mutta se olikin sitten uuden aikaisin koko maassa.

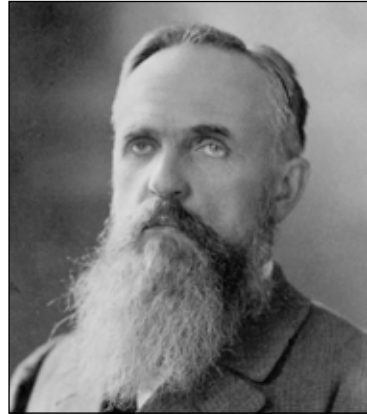
Osuuskunta käynnisti perustamisensa jälkeen maakaapeliverkon rakentamisen. Vuosina 1952–1953 keskikaupungin katujen alle

sijoitettiin 10 kilometrin mittainen runkokaapeli, joka haarautui kerrostalojen kellareihin. Teppanaan ja Lehtikankaalle asennettiin uudet ilmaakaapelit. Vuonna 1954 maakaapeleita asennettiin Puistolaa, Purolaa ja keskikaupungin puutalokortteleihin.

Automatisointiin avulla voitiin lisätä huomattavasti uusia numeroita. Uudistus merkitsi kuitenkin sitä, että kahdeksan puhelinvälitettä jouduttiin irtisanomaan.

Puhelinkoppi ja Neiti Aika

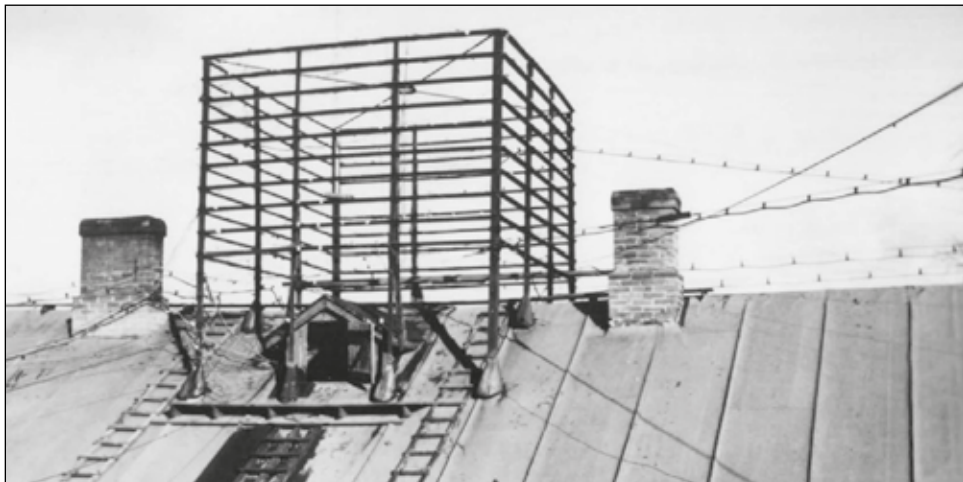
Ensimmäinen yleisöpuhelinkoppi ilmestyi Kajaanin juuri juhannuksen alla vuonna 1956 Lönnrotinkadun ja Kauppakadun kulmaukseen.



Apteekkari Fredrik William Stenius oli yksi puhelinyhtiön perustajaosakas. Hän toimi myös johdokunnan puheenjohtajana.



Ukko Kataja soittamassa. Kuva verstaalta 1931. (Kuvan om. Martti Mäkinen).



Käsikeskuksen häkki puhelinosuuskunnan toimitalon katolla vuonna 1954 ennen automatisointia. Ilmakaapelit on jo poistettu häkistä. (Kuvan om. Alvar Leutola)

Kaupunkilaiset ottivat yleisöpuhelimen omakseen ja käyttivät sitä ahkerasti. Myöhemmin koppeja tuli vielä lisää.

1960-luku oli osuuskunnalle voimakkaan kasvun aikaa, kun kajaanilaisten elintaso nousi ja väkiluku kasvoi. Aiemmin ylellisyytenä pidetty puhelin muuttui välttämättömyyshyödykkeeksi. Vuonna 1963 Kajaaniissa oli jo yhteensä 2 850 puhelinta.

Myös palveluita kehitettiin. Vuonna 1954 käyttöön otettua numerotiedustelua täydensi suuren suosion saanut Neiti Aika. Myös lääkärin päivystyksestä ja elokuvateattereiden ohjelmista sai tiedon puhelimitse.

Puhelinkeskusta piti laajentaa muutaman vuoden välein. Vuonna

1964 toimitaloon piti rakentaa uusi keskussali.

Vuonna 1963 asennettiin 500-parinen maakaapeli keskuksesta Lehtikankaalle. Kaapeliverkon kaksoisjohtopituus oli vuoden lopulla 3 020 kilometriä, johon oli tullut edellisvuodesta lisäystä 584 kilometriä.

Uusi toimitalo ratkaisu tilapulaan

Toiminnan yhä laajennuttua tarvittiin taas lisää tilaa. Osuuskunnan hallitus päätti rakentaa uuden toimitalon Lönnrotin- ja Pohjolan kadun kulmaukseen. Työt alkoivat toukokuussa 1970 ja uudet tilat saatiin käyttöön alkuvuonna 1971.

Vuonna 1971 Kajaanin paikallispuhelujen määrä kasvoi 6,2 prosenttia, kaukopuhelujen määrä 13,5 prosenttia ja verkkoryhmäpuhelut 7,6 prosenttia. Osuuskunta keskittyi erityisesti rakentamaan johtoverkoston, mikä johtui asuntorakentamisen siirtymisestä yhä kauemmaksi puhelinkeskuksista. Verkostoa tehtiin samanaikaisesti kaupungin katurakennustöiden kanssa.

Vuonna 1972 Kajaani liitettiin automaattiseen kaukovalintaan. Tämän jälkeen kajaanilaiset pystyivät soittamaan automaattisia kaukopuheluita ilman tuntikausien odottelua. Kajaanin mukana automaattiseen kaukopuhelinliikenteeseen pääsivät myös lähialueen Paltaniemi, Kontiomäki, Jormua, Koutaniemi, Pohjavaara, Korholanmäki, Akkovaara ja Halla-aho. Myös Sotkamo ja Paltamo pääsivät kaukotason pikaliikenteeseen. Kaukoliikenne lisääntyikin heti peräti 45 prosenttia.

Samoihin aikoihin Kajaani sai myös autoradiopuhelimen tukiaseman, jonka avulla autot tulivat mukaan puhelinliikenteeseen. Puhelu tilattiin painamalla nappia kiinteästä autoradiopuhelimesta. Kajaanin autoradiokeskus vastasi asiakkaille ja välitti puhelun haluttuun puhelimeen Suomessa. Laitteen saattoi asettaa myös veneeseen tai kesämökille.

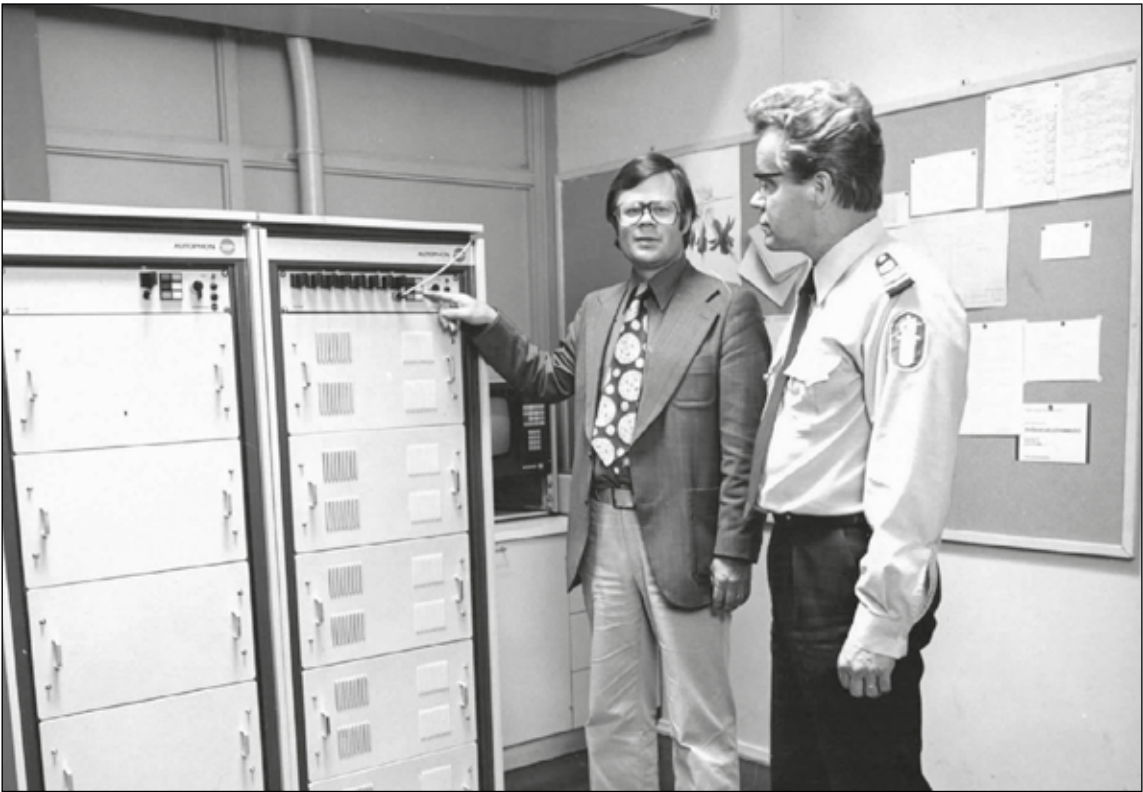
Vuonna 1973 tapahtui iso uudistus, kun osuuskunnan puhelinnumerot muuttuivat viisimeroisiksi. Nyt Kajaanissa oli tilaa kaikkiaan 8 000 puhelinlilaaajalle.

Kostamuksen rakennustyöt alkoivat piristää Kainuun talouselämää 1970-luvun puolivälissä. Tilaaajien määrä kasvoi 554:llä. Samaan aikaan otettiin käyttöön Lehtikankaan keskuksen 3-alkuisen 600 numeron ja uuden toimitalon keskuksen 800 numeron laajennukset.

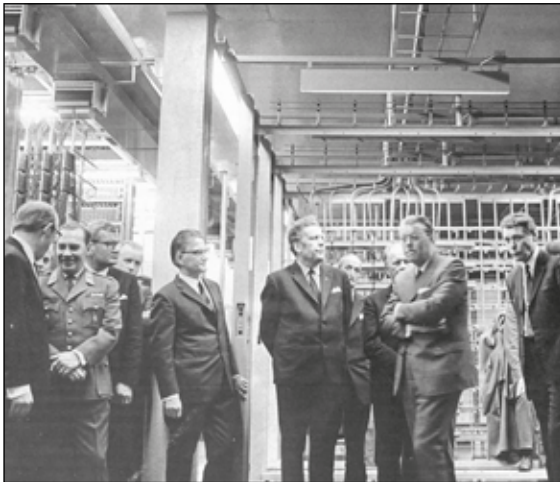
Palvelut laajentuvat

Osuuskunta alkoi hoitaa Kajaanin Taksiautoilijoiden ulataksin tilausliikennettä. Vikailmoitukset ja numerotiedustelut palvelivat ympäri vuorokauden.

Vuonna 1977 hankittiin tietokoneohjattu hälytyksensiirtojärjestelmä, jonka välityksellä palo- ja



Käyttöpäällikkö Ismo Piironen esittelee poliisimestari Onni Pirttisalolle automaattista hälytyksensiirtojärjestelmää vuonna 1977.



Valtion automaattinen kaukokeskus otettiin Kajaanissa käyttöön maaliskuussa vuonna 1972.



Lönnrotinkadulle asennetaan kaapeleita 1990-luvun puolivälissä suojaputken sisään.

rakentamiseen. Vuonna 1987 pelolaitokselle ja poliisille. Tarjolla oli myös kiinteistöhälytyspalvelu, joka välitti tiedon esimerkiksi talojen vesivahingoista.

Kehitystä ilmensi myös 1981 valmistunut toimitalon laajennus.

Puhelinala siirtyy digiaikaan

1980-luku oli korkeasuhdanteen aikaa. Digitalisointi eteni alalla nopeasti monesta eri syystä. Digitaaliset keskuksot olivat entistä edullisempia ja niiden toimintavarmuus oli parantunut. Ne olivat myös nopeampia ja vaativat vähemmän tilaa kuin aiempi tekniikka. Käyttöön tulivat näppäinpuhelimet.

KPO käynnisti 1980-luvulla keskustensa intensiivisen digitalisoinnin. Yritys hankki vuonna 1984 EWSD-keskuksen Siemensiltä. Samassa yhteydessä otettiin käyttöön 1-alkuiset puhelinnumerot. Koko Kajaani siirtyi digiaikaan 3.5.1995 ja kaikki numerot pidennettiin 6-alkuisiksi.

Myös matkapuhelinliikenne lisääntyi. Suomessa otettiin käyttöön NMT 450-verkko vuonna 1982 ja NMT 900-verkko 1986.

Kaapeli-tv-toiminta alkoi Kajaanissa vuonna 1983, jolloin puhelinosuuskunta teki ensimmäiset sijoituksensa kaapeliverkon

menen aikana matkapuhelinten määrän kasvaessa.

Kilpailu vapautui entisestään. Kauko- ja ulkomaanpuhelut vapautettiin vuonna 1994. Teletointalain muutos 1996 helpotti alalle pääsyä ja kevensi telemaksujen säätelyä. Vuoden 1997 telemarkkinalaki korvasi koko vanhemman lainsäädännön ja merkitsevän valtiollisen Telen toimintaa-alueella ja rajoitui maakuntakeskukseen.

1980-luku toi muutoksen kilpailutilanteeseen. Ensimmäisenä vapautui valtakunnallinen dataliikenne vuonna 1985 ja paikalliset datapalvelut vuonna 1987.

Matkapuhelin yleisty

1990-luku alkoi pahan laman koetellessa koko maata. Myös KPO:n palvelujen kysyntä laski. Suhdannet alkoivat kohentua vuosikymmenen puolivälissä.

Muutokset alalla jatkuivat. NMT-puhelimet olivat olleet valtiollisen Telen monopolina. Tilanne muuttui, kun matkapuhelinmarkkinat vapautuivat vuonna 1990. Alalle tuli kilpailua myös ulkomailta.

Suomessa otettiin käyttöön GSM-verkko vuonna 1991 ja GSM 1800-verkko 1997. Lankapuhelinliiketoiminta supistui vuosikym-

tiöt ja palvelun käyttäjät perustivat 1985 Datatie Oy:n, joka aloitti avoimen hintakilpailun alalla. Pian myönnettiin myös yksityisille yhtiöille oikeus datasiirron toimiluipiin.

1990-luvun puolivälissä internetyhteydet yleistyivät Suomessa. Datasiirto tuli merkittäväksi osaksi myös KPO:n toimintaa.

Valokaapeleiden käyttöönotto lisäsi huomattavasti verkkojen kapasiteettia, jolloin toiminnan painopiste siirtyi palvelujen tuottamiseen.

Uusia palveluja lanseerattiin. Perustettiin muun muassa Kainuu-media palvelemaan yrityksiä internetin käyttämisessä ja yhteysien luomisessa.

Vuonna 1999 valmistui Kainuun kuntien taajamat yhdistänyt varmistettu runkoverkko. Se toteutettiin nykyaikaisella valokuidulla.

Vuonna 1997 puhelinosuuskunta avasi ATM-tasoiset yhteydet Kajaanin ja Oulun välillä. Sen ansiosta Kajaaniin voitiin alkaa siirtää reaaliajassa ääntä, elävää kuva ja dataa yhden liitäntäyksikön kautta.

Isot valtaavat matkapuhelinalan

Markkinoilla elettiin haastavaa aikaa, kun suurin toimija Helsingin Puhelin Yhdystys (HPY) pyrki valtaamaan alaa. Pienet toimijat, KPO muiden mukana, liittoutuivat vuonna 1994 Finnet-ryhmäksi. Ne päättivät myydä Radiolinja Oy:n osakkeita Helsingin Puhelin Oy:lle eli entiselle HPY:lle. Kajaanin Puhelinosuuskunta myi sille loputkin osakkeensa vuonna 2000.

Internetin käytön kasvun myötä puhelinalan yritysten täytyi 1990-luvulla ryhtyä kehittämään ohjelmistoja ja sovelluksia sekä monipuolistamaan palvelujaan. Puhelinalan, tietokonealan ja media-alan raja kaventui, ja erilaiset verkkopohjaiset palvelut kuten telemarkkinointi, kaapeli-tv, sähköinen kaupankäynti, tietopankit sekä graafinen tuotanto ovat sulautuneet toisiinsa.

Sijainti oli suuri haaste

Kajaanin Puhelinosuuskunnan toimialueena oli ollut perustamisesta lähtien Kajaanin kaupungin ja entisen maalaiskunnan keskustaajamat joen molemmin puolin.

Uudelle vuosituhannelle tultessa toiminta oli laajentunut yhä enemmän myös muihin Kainuun kuntiin. Tämä on tarjonnut yritykselle mahdollisuuksia, mutta myös haasteita pitkien etäisyyksien maakunnassa.

Katsauksessa käytetyt lähteet:
Turo Manninen, 90 vuotta yhteisillä linjoilla. Kajaanin Puhelinosuuskunta ja sen edeltäjät 1898-1988.

Reijo Heikkinen, Kainuun linjoilla 100 vuotta. Kajaanin Puhelinosuuskunta ja sen edeltäjät 1898-1998.

KPO:n vuosikertomukset.

Viestintäneuvos Marja Karjalainen:

Paikallinen yhtiö muuttui valtakunnalliseksi toimijaksi

Paikallisesti ja alueellisesti aloitaneesta Kainuun Puhelinosuuskunnasta on kehittynyt vuosien myötä myös valtakunnallinen toimija. Se tarjoaa tytäryhtiöidensä kautta perinteisiä puhelin-, laajakaista-, kuitu- ja kaapeli-TV-palveluita. Toimialan laajentamisen myötä asiakkaille voidaan toimittaa myös nykyaikaisia konesali- ja IT-palveluja sekä digitaalisten tuotteiden ohjelmistokehityspalveluja.

Tätä muutosta KPO:ssa on ollut toteuttamassa viestintäneuvos Marja Karjalainen vuodesta 1984 lähtien ensin suunnitteluinsinöörinä, sitten kehityspäällikkönä, verkkopalvelupäällikkönä, teknisenä johtajana ja vuodesta 2001 toimitusjohtajana.

Kouluttautuminen Oulun yliopistossa tietoliikennetekniikan diplomi-insinööriksi tarjosi Ristijärvellä syntyneelle Marja Karjalaiselle hyvän pohjan tehdä työtä kotimaakunnan hyväksi. Puhelinyhtiössä edessä olleet haasteet olivat sellaisia, että hänet nostettiin heti Kajaanin Puhelinosuuskunnan johtoryhmään.

Tiedonsiirto uusi väylä markkinoille

Tiedonsiirtopalvelut olivat vielä 1980-luvulla Posti- ja Telelaitoksen hallinnassa. Kun paikalliset puhelinyhtiöt ryhtyivät toimittamaan asiakkailleen Helsingin Puhelinyhdistyksen (HPY) asiantuntija- ja koulutustuella datasiirtomodeemeja, tarjosi se alueyhtiöille aivan uuden väylän tiedonsiirtomarkkinoille.

– 1980-luvulla käytiin kovia kiistoja oikeudessa puhelinyhtiöiden oikeudesta tarjota asiakkailleen myös tiedonsiirtopalveluita. Oikeus ratkaisi kiistan meidän hyväksemme ja siitä kehitys käynnistyi, muistelee Marja Karjalainen yli 35 vuoden takaisia tapahtumia.

Verkkoyhteyksien luominen ei ollut helppoa

Tietoliikenneyhteyksien luominen Kajaaniin ja koko Kainuuseen ei ollut helppoa.

– Helsingin Puhelinyhdistys, Puhelinlaitosten liiton jäsenet sekä eräät pankit ja vakuutusyhtiöt perustivat dataliikenteeseen Telen kanssa kilpailevan verkkoyhtiön nimeltä Datatie Oy.

– Datatie ei uskonut syrjäisen Kainuun tarjoamiin mahdollisuuksiin ja lopetti rakentamisen Otanmäkeen Vuolijoelle. Kaja-



Pitkän päivätyön KPO:n eri tehtävissä tehnyt viestintäneuvos Marja Karjalainen toivoo, että ihmiset ymmärtävät sen, mikä merkitys yrityksen rakentamalla verkkoinfralla on ollut koko Kainuulle.

nin Puhelinosuuskunnan oli itse rakennettava yhteyden loppumatka Kajaaniin, jotta verkko saatiin käyttöön, selvittää Karjalainen.

Tietoverkkojen merkitys huomattiin nopeasti

KPO:lla oli kuitenkin selkeä näkemys uusien verkkoyhteyksien luomista mahdollisuuksista. Tämän ansiosta yhtiö ryhtyi kehittämään 1990-luvulla myös koko Kainuun kattavaa verkkoa. Myös kehittyvä matkapuhelinliikenne vaati ensin Radiolinjan GSM-verkon ja myöhemmin DNA:n käyttöön tulleen verkon rakentamisen.

– Kunnat ja aluehallintoviranomaiset kannustivat puhelinyhtiötä koko maakunnan kattavan verkon rakentamiseen. Vuonna 1996 valmistui yhteys Kuhmoon, 1998 Suomussalmelle ja 1999 Kuusamoon. Myöhemmin 2000-luvulla toteutettiin valokuituyhteys myös Ouluun ja Joensuuhun.

– Kainuun alueverkon rakentamiseen saimme myös EU-rahoitusta. Erityisesti kuntia palveleva Kainuun alueverkko otettiin käyttöön keväällä 2001, Marja Karjalainen kertoo.

Alueverkon rakentamisesta olin hyötyä, kun Kainuun maakuntakokeilu ja siihen liittynyt sote-kokeilu käynnistyi vuonna

Se olisi ollut Kuhmolle muiden kuntien tavoin edullinen tapa ulottaa laajakaistayhteyksien luomat mahdollisuudet myös kaupungin haja-asutusalueelle.

Kainuun kehityksen turvaaminen tärkeää

Aiemmin Kajaanin, nytemmin Kainuun Puhelinosuuskunta sekä vuodesta 2011 lähtien Kaisanet ovat vastanneet osaltaan siitä, että myös Kainuussa on eteläisen Suomen tavoin ollut mahdollisuudet kehittyä.

– Toivottavasti ihmiset ymmärtävät sen, mikä merkitys KPO:n luomalla verkkoinfralla on ollut koko Kainuulle, viestintäneuvos Marja Karjalainen mieltii. Kainuun Puhelinosuuskunnan tavoitteena on aina ollut jäsenten palveluiden kehittäminen nykykäsityksellä. Tähän se pyrki myös silloin, kun kävi neuvotteluja Ylä-Savossa toimivan Puhelinosuuskunta IPY:n kanssa yhteisen palveluyhtiön perustamisesta.

– Kaisanet Oy:n perustaminen vuonna 2010 oli ainutlaatuinen tapaus. Tällöin molemmat osuuskunnat luovuttivat oman liiketoimintansa uudelle yhtiölle ja jatkoivat emoyhtiöinä. Tämä ratkaisu oli mielestäni onnistunut. Jäsenet hyötyvät nyt käyttämistään Kaisanet Oy:n palveluista ja myös työpaikat säilyivät Kainuussa ja Ylä-Savossa, toteaa Marja Karjalainen.

Uutta pitää viestintäneuvos Marja Karjalaisen mielestä tavoitella aina.

Parhaillaan uuden kehittämisen näkyy esimerkiksi KPO:n täysin omistamassa tytäryhtiö Herman IT Oy:ssä.

Karjalainen näkee Herman IT:n konesali- ja IT-palveluiden sekä ohjelmistokehityspalveluiden osaltaan tukevan Kajaanin seudun ja koko Kainuun kehitystä.



Atk-laitteiden käyttöönottoa vuonna 1986. Silja Huikurin työtä seuraavat KPO:n toimitusjohtaja Pertti Tuononen (vas.) ja Nokian osastopäällikkö Tero Laaksonen.

Liiketoimintajohtaja Sari Niskanen:

Varmatoiminen ja nopea verkko Kaisanetin liiketoiminnan ydin

Nykyinen noin 1 000 kilometrin laajuinen, parhaimmillaan 10 Gb:n nopeuteen yltävä runkoverkko muodostaa verkkotuotannosta vastaavan Kaisanetin liiketoimintajohtajan, diplomi-insinööri Sari Niskasen mukaan yhtiön liiketoiminnan ytimen Kainuussa ja Ylä-Savossa.

Kaisanetin nykyaikainen, valokuituun perustuva verkko ulottuu liiketoimintajohtaja **Sari Niskasen** mukaan kaikkiin Kainuun kuntiin. Lisäksi yhtiön runkoverkko on laajentunut viimeisten neljän vuoden aikana Ouluun, Kuopioon ja Joensuun seudulle. Tänä vuonna saatiin käyttöön suuren tiedonsiirtokyvyn tarjoava FICIX-yhteys Helsinkiin.

Mittava rakentaminen käynnistyi 2000-luvulla

Tilaajille ulottuvan valokuituverkon rakentaminen alkoi KPO:n toimesta mittavammin 2000-luvun loppupuolella. Kainuun kuntakeskukset yhdistänyt alueverkko oli valmistunut jo vuonna 2001.

Haja-asutusalueet pääsivät laajakaistan piiriin vuosien 2006–2007 aikana rakennetun Wimax-verkon myötä.

Wimax-yhteys oli Sari Niskasen mielestä toimiva ja kustannustehokas tapa ulottaa laajakaista Kainuun maaseudulle.

– Tämä näkyi myös Wimax-yhteyksien suosiossa. Parhaimmillaan meillä oli noin 3 500 Wimax-asia- kasta, joista valtaosa oli tyytyväisiä tarjolla olleeseen 2/8 Mb:n yhteyteen. Valitettavasti taajuuslu- pa loppuu vuoden 2018 lopussa, jolloin se siirtyy 5G-käyttöön, Niskanen harmittelee.

Osin Wimax-yhteyksiä korvaamaan saatiin haja-asutusalueita koskettaut Laajakaista kaikille 2015 -hankkeen aikana rakennettu valokuituverkko. Se ei kuitenkaan ratkaissut läheskään kaikkien Wimax-käyttäjien yhteystarpeita.

Oma merkityksensä tiedonsiirtoyhteyksien kehittämiseen Kainuussa oli myös kahden matkapuhelinverkon rakentaminen 1990-luvulla.

– Kaikkien matkapuhelinverkkojen käyttöön olemme rakentaneet yli 100 mastoa ja tukiasemapaikkaa. Niistä 80 prosenttia on valokuituverkon piirissä, Sari Niskanen selvittää.

Kupariverkosta valokuituun

Pitkään KPO:n toiminta perustui perinteiseen kupariverkkoon, joka on lähes kokonaan maan alla.

Huippuvuosina 1990-luvulla Kajaanin Puhelinosuuskunnalla oli noin 16 000 lankapuhelinasia- akasta.

– Tällä hetkellä Kaisanetin lankapuhelinverkossa on noin 4 000



Liiketoimintajohtaja Sari Niskanen kertoo, että Kaisanet ulottaa ensi kesänä valokuituverkkojen rakentamisen myös Pielavedelle.

yhteyttä. Niiden määrä vähenee jatkuvasti, Niskanen kertoo.

Edelleen yhtiöllä on noin 2 000 ADSL-laajakaista-asiakasta, joi-

piiriin.

Osittain kupariin perustuu edelleen Kaisanetin kaapeli-TV-verkko.

– Verkko kaksisuuntaistettiin Kajaanissa asuntomessujen aikaan vuonna 2001. Se oli hieno ratkaisu, sillä sen ansiosta kaapeli-TV-asiakkaat pääsivät Kajaanissa ja Vuokatissa jopa 300 Mb:n nopeuteen yltävän laajakaistan käyttäjiksi.

Kaapeli-TV-verkon käyttäjät ovat liiketoimintajohtaja Sari Niskasen mukaan siinä mielessä hienossa asemassa, ettei television vuonna 2020 tapahtuva HD-lähetys siirtymisen aiheuta heille mitään haittaa tai lisäkustannuksia. HD-valmius on jo valmiina.

Tällä hetkellä Kaisanet rakentaa tarpeen mukaan uusia valokuituyhteyksiä.

– Valokuituverkon rakentaminen osataan hyvin. Kaisanetin haasteena onkin uusien kohteiden hankkiminen.

– Kun Kainuun on markkina-alueena rajallinen, ulotamme tulevan kesän aikana uusien verkkojen rakentamisen Pielavedelle ja Pohjois-Karjalaan, Niskanen kertoo.

Pielavedelle Kaisanet toteuttaa kunnan aloitteesta oman tilaaja-verkon, joka palvelee kuntaa omille asukkaille tulevien uusien palveluiden väylänä. Lisäksi vuokra-asuntojen asukkaat, yksittäiset kotitaloudet ja yritykset saavat halutessaan käyttöön kaapeli-TV- ja laajakaistayhteyden.

2000-luvun alku on suuren muutoksen aikaa

Uuden vuosituhanen alussa viestintä- ja tietoliikennealan markkinat muuttuivat nopeasti. Se piti myös Kainuun Puhelinosuuskunnan (KPO) päätöksentekijät ja johdon vetreänä.

Muutokset heijastuivat myös yhtiörakenteeseen. Tänä KPO on konserni, jossa on emoyhtiön lisäksi kaksi tytäryhtiötä, Kaisanet Oy ja Herman IT Oy. Näin on varmistettu yrityksen kilpailukyky ja paikallinen päätöksenteko. Palveluita tarjotaan nyt myös maailmanlaajuisesti, mutta asiakaspalvelun läheisyys on säilynyt. Sekä

emo-KPO että Kaisanet ovat alueellisten tietoliikenneyritysten edunvalvontajärjestön, Finnet-liiton, jäseniä.

KPO on käyttäjäosuuskunta, jonka perustehtävä on tuottaa jäsenilleen palveluja ja etuja. KPO:n toiminta-ajatus on tytäryhtiöiden kautta tarjota, tuottaa ja välittää tieto- ja viestintäalan palveluita pääasiassa Kainuun ja Ylä-Savon alueella. Toiminta on viime vuosina laajentunut myös Pohjois-Karjalaan ja Pohjois-Pohjanmaalle.

KPO:ssa oli vuoden 2017 lopus-

sa 15 381 osuutta, joilla kaikilla on samanlaiset oikeudet. Määrä kasvoi tilikauden aikana 25:llä. Osuuskunnan jäsenmäärä on noin 12 000.

KPO tuottaa talous- ja hallintopalvelut tytäryhtiöilleen. Näin emoyhtiö voi tukea ja valvoa niiden toimintaa sekä luoda edellytykset kehittämiselle.

KPO-konsernin liikevaihto vuonna 2017 oli noin 21,8 miljoonaa euroa ja se työllisti yhteensä yli 130 henkilöä.

Emoyhtiön liikevaihto oli yli miljoona euroa ja henkilöstöä oli kymmenen.

Kaisanetin liikevaihto oli lähes 20 miljoonaa euroa ja henkilöstön määrä oli 89. Herman IT:n liikevaihto oli 2,4 miljoonaa euroa ja henkilöstöä oli 32.

Nimi muuttuu

Vuonna 2007 tehtiin päätös, jolla yhtiön nimi muuttui Kajaanin Pu-

loppuun oli noin 50 000.

Verkkoliiketoiminnan painopiste on yhtiön verkkoyhteyksien vuokraaminen muun muassa mobiilioperaattoreille.

Kaisanet osti lokakuussa 2013 kajaanilaisen IT-talo Citiusnet Oy:n koko osakekannan. Tavoitteena oli vahvistaa yhtiön asemaa IT-palvelujen markkinoilla. Yhtiö fuusioitiin Kaisanetiin 31.3.2014.

Herman IT vuonna 2012

Vuonna 2012 toimintansa käynnistänyt, KPO:n kokonaan omistama Herman IT tarjoaa asiakkailleen korkean käytettävyyden konesali- ja IT-palveluita sekä digitaalisten tuotteiden ja palveluiden ohjelmistokehityspalveluita.

Yrityksen IBM-tekniologialla toteutettu, kahdennettu EMDC-konnesali sijaitsee Renforsin Rannan yritysalueella Kajaanissa. Palveluita tarjotaan maan- ja jopa maailmanlaajuisesti.

Kaisanet Oy:n toimitusjohtaja Mikko Kurtti:

Laadukkaat palvelut läheltä

Kainuulaiset ovat Kaisanet Oy:n toimitusjohtaja Mikko Kurtin mielestä sikäli hyvässä asemassa, että oma, paikallinen yhtiö pystyy tarjoamaan laadukkaat ja kattavat laajakaista- ja tietoliikennepalvelut lähes koko maakunnan alueella.

Kainuun Puhelinosuuskunnan (KPO) jäsenet saavat myös viime vuodesta lähtien heille tarjotun 4 prosentin alennuksen käyttämiensä KTV-, lankapuhelu- ja laajakaistapalveluiden kuukausimaksuista. Kainuussa ja Ylä-Savossa vuodesta 2011 lähtien toiminut KPO:n tytäryhtiö Kaisanet on pystynyt keskittymään uusinta tekniikkaa hyödyntävän valokuituverkon rakentamiseen. Samalla yhtiö on uudenaikaistanut Kajaanissa, Vuokatissa ja Iisalmissa toimivaa kaapeli-TV-verkooan.

Liiketoiminta jakautuu tasaisesti

Toimitusjohtaja **Mikko Kurtti** on tyytyväinen siihen, että liiketoiminta jakautuu nykyään varsin tasaisesti eri toimialoille.

Kaisanetin kuluttajaliiketoiminnan osuus liikevaihdosta on 40 prosenttia ja yrityksiä palvelevan liiketoiminnan osuus 20 prosenttia. Verkkoliiketoiminta edustaa 30 prosenttia ja IT-liiketoiminta 10 prosenttia koko volyymistä. Viime vuonna liikevaihtoa kertyi lähes 20 miljoonaa euroa.

Jo 120 vuoden perinteet omaavalla yhtiöllä Kaisanet on halunnut kantaa vastuuta siitä, että Kai-



Kaisanet Oy:n toimitusjohtaja Mikko Kurtti muistuttaa, että yhtiö on tähän mennessä panostanut valokuituverkon rakentamiseen toiminta-alueellaan yli 30 miljoonaa euroa.

nuussa toimivat yritykset ja alueen kotitaloudet ovat verkkoyhteyksiltään tasavertaisessa asemassa minkä tahansa Suomen maakunnan tai paikkakunnan kanssa.

– Tähän mennessä olemme panostaneet valokuituverkon rakentamiseen yli 30 miljoonaa euroa. Kokemusten perusteella meillä onkin vahva usko tulevaisuuteen ja Kaisanet haluaa investoida

myös jatkossa, vakuuttaa vuodesta 2012 lähtien yhtiön toimitusjohtajana toiminut Kurtti.

Nykyisen IT-liiketoiminnan toimitusjohtaja uskoo jatkossa kasvavan vahvasti.

– Monet asiakasyrityksemme ovat hyvässä kasvuvaiheessa. Kaisanet haluaa ja pystyy räätälöimään palveluitaan asiakkaiden lisäntyvien tarpeiden mukaisesti.

tä, että palveluita kehitetään myös jatkossa.

Tämä näkyy esimerkiksi IPTV- ja kaapeli-TV-toiminnassa.

Laajakaistapalveluissa liittymänopeus nousee tämän vuoden aikana aina 1 Gb:iin. Supernopea valokuituyhteys soveltuu yritysten ammattikäyttöön, mutta tuo samalla kotitalouksille mahdollisuuden seurata esimerkiksi 4K-televisiolähettyksiä.

Tällä hetkellä kaapeli-TV- ja IPTV-lähettyksiä seuraa Kainuussa ja Ylä-Savossa yhteensä yli 30 000 asiakasta. Valtaosa eli 24 000 on Kajaanissa, Vuokatissa ja Iisalmissa olevia kaapeli-TV-asiakkaita.

Kaisanet haluaa uudistua ja palvella

Kaisanet haluaa auttaa asiakkaitaan myös erilaisissa hankinnoissa. Perinteisten myymälöiden rinnalle se on juuri perustanut Kajaanin Prismaan pop up-myyvälän ja viime syksystä lähtien on toiminnut oma verkkokauppa osoitteessa <https://kauppa.kaisanet.fi>.

– Näiden uudistusten tavoitteena on se, että pystymme palvelemaan asiakkaita nykyaikaisen kaupankäynnin konsepteilla luotettavana kumppanina, Mikko Kurtti korostaa.

Luonnollisena hän pitää, että tuotevalikoiman ja hintojen pitää olla kilpailukyisiä.

Tulevaisuudessa myös Kaisanetin erilaiset palvelut pyritään toimitusjohtaja Mikko Kurtin mukaan tuomaan tarjolle asiakkaille verkkokaupasta nopeasti ja helposti hankittavaksi.

tajille myymät palvelut.

Herman IT:n toiminnan kehittämiseksi on tehty yritysjärjestelyjä. KPO osti vuonna 2008 kajaanilaisen ohjelmistoyritys Ebsolut Oy:n. Vuoden 2014 lopussa Ebsolut sulautettiin sisäryhtykseen, Herman IT:hen.

Fuusion avulla voitiin kehittää Herman IT:n ohjelmistokehitystä.

Vuonna 2016 emoyhtiön kokonaan omistama etähallinta- ja valvontapalveluita tarjoava IsCom Oy sulautettiin Herman IT:hen.

Runsaasti yritysostoja

Viimeisten 20 vuoden aikana KPO on toteuttanut useita muitakin yritysostoja ja -järjestelyjä liiketoiminnan kehittämiseksi:

– Vuonna 1998 KPO osti 21 %:n osakkuuden internet-sisältötuotantoon erikoistuneesta BMS Webweaver Oy:stä.

– Vuonna 2000 KPO rahoitti tytäryhtiönsä Kainuun Tietoverkot

Oy:n osakekaupan, jolla se osti Tietovuori Oy:n koko osakekannan. Toimenpide vahvisti KPO:n asemaa maakunnallisena toimijana.

– Vuonna 2001 yritysasiakkaille suunnattu laite- ja järjestelmäpalvelutoiminta siirtyi emoyhtiöltä tytäryhtiö Tietovuori Oy:lle.

– Vuonna 2001 KPO perusti Kainuun Sanomat Oy:n ja Axel & Rose Oy:n kanssa callcenter-palveluita tarjoavan Sentraali Oy:n. Nyt Sentraalilla on toimipaikka Kajaanissa ja se on osa Tukholman pörssissä noteerattua Eniro-konsernia.

– Vuonna 2003 tytäryhtiö Kainuun Tietoverkot Oy fuusioitiin emoyhtiöön. Lisäksi Tietovuori Oy:n liiketoiminta siirrettiin emoyhtiölle.

– Vuonna 2007 KPO ja Iisalmen Puhelin Oy hankkivat yhdessä vähemmistöosakkuuden etävalvontaan ja -hallintaan erikoistuneita laitteita kehittävään Rihotec Oy:öön. Toimenpide liit-

tyi turvapalveluiden tarjoamiseen valtakunnallisesti.

– Vuonna 2008 KPO laajensi toimintaa Kuusamoon ostamalla Nordic Lan&Wan Communication Oy:ltä Koillismaan seudun kotiasiakasliiketoiminnot.

KPO:n osakkuudet

KPO on ollut osakkaana myös alan valtakunnallisissa yhtiöissä: Suomen 2G Oy, Suomen 3G Oy, Suomen 3P Oy, Nettiportti Oy, Suomen 3KTV Oy, DNA Finland Oy, Finnet Oy, Radiolinja Oy.

Datatie Oy, DNA Finland Oy, Finnet Tietoverkot Oy fuusioitiin emoyhtiöön. Lisäksi Tietovuori Oy:n liiketoiminta siirrettiin emoyhtiölle.

– Vuonna 2007 KPO ja Iisalmen Puhelin Oy hankkivat yhdessä vähemmistöosakkuuden etävalvontaan ja -hallintaan erikoistuneita laitteita kehittävään Rihotec Oy:öön. Toimenpide liit-



KPO:n tytäryhtiö Herman IT Oy tarjoaa asiakkailleen korkean käytettävyyden konesali- ja IT-palveluita. Kuvassa Renforsin Rannassa sijaitseva nykyaikainen konesali.

Tytäryhtiöt tiivistivät vuonna 2017 yhteistyötään, kun Herman IT osti Kaisanetiltä tuotantopalve-

lujen liiketoiminnan. Liiketoimintasiirron jälkeen Herman IT tuottaa Kaisanetin yrityksille ja kulut-

Vuokratiloista nykypäivän toimitaloon

Kajaanin Telefooni Osakeyhtiön ensimmäinen keskus oli vuokratiloissa Aleksanterinkadun eli nykyisen Kauppakadun varrella. Myöhemmin sentraali siirtyi kauppias Kiril Ivanoffilta vuokrattuun rakennukseen, joka sijaitsi myös Aleksanterinkadulla. Kauppias Ivanoffin tehtyä konkurssin vuonna 1913 osti telefoonyhtiö käyttössään olleen talon päädyn konkurssipesältä.

Sisällissodan aikana yhtiö osti Ivan Sergejeffiltä talon Lönnrotinkadun ja Eteläpuistokadun, nykyisen Pohjolankadun, kulmauksesta eli samoilta sijoilta, joilla Kajaanin Puhelinosuuskunnan toimitalo on nykyään. Kaupan yhteydessä telefoonyhtiö myi entiset tilansa Sergejeffille.

Muutto tapahtui kuitenkin vasta 1922. Uudet toimitilat olivat keskellä kaupunkia. Sieltä oli helppo vetää johtoja eri suuntiin niin, etteivät ne tulleet sähkölinjojen tielle. Taloon tehtiin mukavuuksiakin eli vesijohto, viemäri ja jopa WC.

Uusi toimitalo vasta 1950-luvulla

Kajaanin Puhelinosuuskunta käynnisti heti perustamisen jälkeen uuden toimitalon rakentamisen omalle tontille Lönnrotinkadun varrelle. Kaksikerroksinen tiilitalo otettiin käyttöön vuonna 1952.

Tiloja oli myös rakennuksen kellarissa. Keskukseen laajennuksen yhteydessä 1964 taloon tehtiin uusi keskussali. Remontissa poistettiin seinä, muraattiin ikkunoita umpeen ja korotettiin kattoa.

Toiminnan laajentuessa tilat kävivät jälleen ahtaiksi. Lönnrotinkadun ja Pohjolankadun kulmaukseen alettiin rakentaa keväällä 1970 uutta toimitalon laajennusosaa, joka otettiin käyttöön alkuvuonna 1971. Tiloja oli kahdessa kerroksessa ja kellarissa niin runsaasti, että osa vuokrattiin valtion posti- ja telelaitokselle. Vuokruksen ansiosta Kajaani siirtyi automaattiseen kaukoliikenteeseen suunniteltua aiemmin.

Toimitalolle lopullinen muoto

Tultaessa 1980-luvulle oli edessä jälleen rakentaminen. Arkkitehtina toimi Osmo Sillman kuten edelliselläkin kerralla. Vuonna 1981 valmistuneeseen laajennusosaan rakennettiin myös kolmas kerros. Katutasossa oli myymälä, toisessa kerroksessa toimistot ja kolmannessa kerroksessa neuvottelu- ja kokoustilat. Kellarikerroksessa oli valvomo ja nykyaikaiset koneellisesti jäähdytetyt tilat digitaalikeskusta varten.

Tekninen toimintakeskus Betonitielle valmistui 1988, tiloihin muutti Timperintieltä ahtaiksi käy-



KPO:n toimitusjohtaja Hannu Korolainen toimitalon edustalla Pohjolankadulla. Hän toivottaa osuuskunnan jäsenet tervetulleeksi jäsenetupäiville 24.–26. huhtikuuta Kaisanetin myymälään.

neistä tiloista verkko-osasto ja varasto.

Vuosina 1997-98 toimitalossa tehtiin laaja saneeraus. Samalla uudistettiin sähköpääkeskus ja talon turva- ja hälytysjärjestelmät. Osa henkilöstöstä oli aiemmin jou-

tunut työskentelemään kellaritiloissa. Saneerauksessa ensimmäiseen ja toiseen kerrokseen saatiin nykyaikaiset työtilat.

Tällä hetkellä toimitalossa on yhteensä 2 842 m². Ensimmäisessä kerroksessa on myymälä ja asia-

kaspalveluhenkilöstön työtilat. Toinen kerros on varattu KPO:n sekä tytäryhtiöiden johdolle ja hallinnolle. Toisessa kerroksessa on tilat myös yhtiön tukipalveluille. Neuvottelu- ja kokoustilat sijaitsevat kolmannessa kerroksessa.

Lähteet:

Turo Manninen, 90 vuotta yhteisillä linjoilla. Kajaanin Puhelinosuuskunta ja sen edeltäjät 1898-1988.

Reijo Heikkinen, Kainuun linjoilla 100 vuotta. Kajaanin Puhelinosuuskunta ja sen edeltäjät 1898-1998.

Tekninen toimintakeskus valmistui Betonitielle vuonna 1988. Uusiin tiloihin muuttivat aiemmin Timperintieltä sijainneet verkko-osasto ja varasto.



Rouvankankaalle pystytettiin vuonna 1993 yli 100-metrinen masto palvelemaan matkapuhelinliikennettä. (Kuvan om. Reijo Heikkinen)

helynyhtiötä, muun muassa Oulun Puhelin. Eronneet yhtiöt omistivat vuonna 2003 Finnet Oy:ksi. Palvelumarkkinointiin perustettiin mobiilioperaattori DNA Finland Oy, joka oli Elisan kilpailija.

Markkinoilla riitti tapahtumia. Elisa osti Saunalahden. Suomen telemarkkinoille ilmestyivät myös nopealiikkeiset kansainväliset sijoittajat. Vuosi 2006 oli 3G-palvelujen ja kytkykaupan käynnistämisen vuosi. Elisa valtasi markkinoita vahvasti kasvaneesta 3G-liiketoiminnasta.

Finnet-yhteistyö repeili. Sen suurimmat osakkaat toteuttivat vuonna 2006 osakeannin ja kasvattivat omistustaan. Lisäksi ne luovuttivat Finnetille omat GSM-tukiasemansa. Erimielisyyttä oli myös DNA Finlandista. Isommat yhtiöt halusivat harjoittaa toimintaa valtakunnallisesti DNA:n alaisena, pienet sen sijaan toimia itsenäisesti paikallisilla markkinoilla.

Vuoden 2006 lopussa Finnetistä erosi kuusi maakunnallista puhelinliikennettä.

KPO-konserni ja 22 muuta itse-näistä alueellista puhelinliikennettä ovat nyt ryhmittyneet Finnet-liiton ry:ksi. Liitto hoitaa jäsentensä edunvalvontaa.

Projektipäällikkö Seppo Rönkkö:

Verkko on toiminnan ydin

Puhelinyhtiön toiminta on aina perustunut toimivaan ja luotettavaan verkkoon sekä yhteydet luovaan keskustekniikkaan. 1980-luvulla Kajaanin Puhelinosuuskunnan (KPO) toiminta mullistui, kun verkkojen käyttö laajentui puheen lisäksi tiedonsiirtoon, aluksi vanhoja kuparijohtoja käyttäen ja sitten valokuitukaapeleiden tarjoamia mahdollisuuksia hyödyntäen.

KPO:n palveluksessa 48 vuoden ajan työskennellyt projektipäällikkö Seppo Rönkkö on saanut olla rakentamassa erilaisia verkkoja ja ottamassa käyttöön uutta tekniikkaa, joka mahdollistaa tiedonsiirron valon nopeudella luotettavasti.

Puhelinyhtiöstä IT-taloksi

Vuonna 1970 puhelinyhtiöön oppisopimuksella työhön tullut Seppo Rönkkö muistaa vielä tarkkaan, kuinka KPO:n muutos nousi ensimmäisen kerran esiin.

Tällöin toimitusjohtajana ollut Marja Karjalainen piirsi taululle vision, jossa puhelinyhtiö muuttuisi perinteisestä roolistaan IT-taloksi. Silloin ajatus oli uusi, mutta osui oikeaan, hän muistelee.

Verkkopäällikön tehtävissä noin 10 vuoden ajan työskennellyt Seppo Rönkkö on osaltaan ollut konkreettisesti viemässä Kainuun

digiaikaan. Kajaanin keskustan ensimmäinen kuituyhteys rakennettiin vuonna 1988 terveyskeskuksen ja kaupungintalon välille. Tästä alkoi mittava kuituverkon rakentaminen.

1990-luku oli verkkojen rakentamisen aikaa

KPO rakensi maakuntaan 1990-luvulla ensin matkapuhelinverkon ja sitten alueverkon.

Kuituverkon rakentaminen sai lisävauhtia hallintokokeilusta ja vuonna 2005 käynnistyneen Kainuun maakunta -kuntayhtymän vaatiman kunta-alueverkon rakentamisesta. Seuraava askel oli Kuitu Kotiin -hanke, jonka tavoitteena oli kyläkohtaisen kuituverkon rakentamisen.

Seuraava vaativa vaihe oli vuonna 2010, jolloin KPO käynnisti Kainuussa valtakunnallisen Laaja-kaista kaikille 2015 -hankkeen. Tällöin Seppo Rönkkö oli projektipäällikkönä laatimassa suunnitelmia, joiden perusteella rakennettiin valokuituun perustuvaa verkkoa. Se ulottui Sotkamoon, Suomussalmen, Puolangan ja Vaaloksi. Silloin ajatus oli uusi, mutta osui oikeaan, hän muistelee.

Verkkokauppa- ja myymäläpäällikkö Maria Koskelo:

Asiakkaiden kohtaaminen tärkeää

Uusien mahdollisuuksien löytäminen asiakkaiden kohtaamiseen on maaliskuun alusta lähtien Kaisanet Oy:n verkkokauppa- ja myymäläpäällikkönä toimineen Maria Koskelon mukaan tärkeää.

Tämä oli myös yksi syy siihen, että Kaisanet avasi juuri Kajaanin Prisman yhteyteen uuden pop up -myymälän.

Puhelin- tai nettipalvelua sekä kivijalkakauppaa

Asiointi tapahtuu yhä useammin puhelimen tai verkon välityksellä, mutta kivijalkakaupoille on myös omat asiakkaansa.

Me Kaisanetin asiakaspalvelussa työskentelevät haluamme olla entistä helpommin tavoitettavissa. Henkilökohtaisen palvelun myötä asiakkaamme saavat selkeän kuvan tarjoamistamme laajakaista-, maksu-TV-, kaapeli-TV- ja IPTV-palveluista, selvittää Koskelo.

Hän toivottaakin Kainuussa asuvia asiakkaita rohkeasti pistäyty-



Nykyisin projektipäällikkönä toimiva Seppo Rönkkö on tyytyväinen, että hänelle tarjoutui mahdollisuus kehittää itseään ja edetä uralaan KPO:ssa.

Vuodesta 2011 lähtien verkkopalveluista on vastannut KPO:n ja Ylä-Savossa toimivan Puhelinosuuskunta IPY:n yhdessä omistama Kaisanet Oy. Sen myötä verkkojen kehittäminen on ulottunut myös Ylä-Savoon ja Pohjois-Karjalaan.

Marraskuun alussa eläkkeelle jäävä Seppo Rönkkö muistelee

tää itseään ja olla hyvien työkavereiden kanssa. Eri tehtävien myötä tarjolle on tullut vuosikymmenien aikana uusia työhön liittyviä haasteita.

– Muistan vielä tarkkaan, kuinka vuonna 1970 juuri koulun päättäneenä nuorena minulla oli työhaastattelu perjantaina ja työoppisopimuksella ratkesi KPO:ssa seuraavana maanantaina.

– Vuonna 1978, kun olin saanut työtekniikan tutkinnon valmiiksi ja kävin vielä sen jälkeen suunnittelijakurssin silloisen toimitusjohtajan lupauksen mukaan, saimme työkaverin kanssa koulutusta vastaavan paikan. Siitä lähtien työhöni liittyi suunnittelu ja rakentamiseen liittyvä dokumentointi ja sen kehittäminen.

Seppo Rönkkö työskenteli 1980- ja 1990-luvulla verkkopuolella myös työnjohtajana, mutta myöhemmin tuli tehtäväkuvaan verkkopäällikön tehtävät, joissa hän pystyi hyödyntämään koulutustaan ja työssä hankittua kokemustaan.

Eläkkeelle projektipäällikkö Seppo Rönkkö siirtyy pitkän työuran jälkeen virallisesti 1. päivänä marraskuuta 2018.

– Tekemistä perheen ja harrastusten parissa riittää vielä runsaasti, hän arvioi ja kiittää kaikkia työtovereitaan KPO:ssa yhteististä vuosista.



Verkkokauppa- ja myymäläpäällikkönä toimiva Maria Koskelo kuuluu Kaisanetin nuorempaan työntekijäjoukkoon.

Hivenen yli 30-vuotiaana Maria Koskelo kuuluu nuorten kaisanettiläisten joukkoon. Hän aloitti työt tehtävässä kuitenkin jo 2011 asiakaspalvelutiimissä, josta siirtyi seuraavana vuonna myymälään asia-

kaspalveluun.

– Olen tykännyt työskennellä Kaisanetissä nimenomaan asiakkaiden kanssa. Toivonkin, että uupalvelutiimissä, josta siirtyi seuraavana vuonna myymälään asia-

enemmän asiakkaita, Koskelo sa-noo.

Hänen mielestään erilaisten asiakkaiden tarpeiden kartoitus, uusien tuotteiden esittely ja sopimusasiatkin on helpompi hoitaa henkilökohtaisesti kasvatusten. Tällöin palvelu korostuu.

Kehitysmahdollisuudet tärkeä kannustin

Työuraansa pohtiessaan Koskelo arvostaa työnantajan tarjoamia mahdollisuuksia kehittyä ja edetä uralla.

– Tulin taloon Sentraalista, jossa käsittelin osittain myös ensin KPO:n ja sitten Kaisanetin asiakaspalveluun liittyneitä asioita. Siten ne olivat osin tuttuja. KPO:ssa olen halutessani päässyt koulutukseen ja saanut uusia, haasteellisia tehtäviä. Nyt verkkokauppa- ja myymäläpäällikkönäkin olen jo sopinut esimiehen kanssa, että aloitan heti johtamisen ammattitutkintoon tähtäävät opinnot, selvittää Maria Koskelo.

Herman IT:n toimitusjohtaja Jani Moilanen:

CSC:n supertietokone loi pohjan uuden yhtiön perustamiselle

Vuonna 2010 käynnistyneet neuvottelut CSC:n eli Tieteen tietekniikan keskus Oy:n, UPM:n ja Kainuun Puhelinosuuskunnan (KPO) välillä johtivat lopputulokseen, joka toi Renforsin Rantaan CSC:n supertietokoneen. Sen myötä KPO päätti perustaa kone- ja palveluja tuottavan tytäryhtiön, jonka nimeksi tuli Herman IT Oy.

Alusta lähtien CSC:n supertietokoneen sijoittamisprojektissa mukana ollut diplomi-insinööri Jani Moilanen kertoo, kuinka UPM:n vanha paperitehdaskiinteistö saaneerattiin niin, että siihen voitiin luoda energiatehokas, mutta samalla ekologinen ja toimiva datacenter-kampus.

– Varmuus kilpailukykyisestä toimintaympäristöstä saatiin, kun CSC:n supertietokone saatiin alueelle, missä sille voitiin tarjota paras mahdollinen sijoituspaikka ja kilpailukykyinen, luotettava sähköjakelun infrastruktuuri, selvittää nykyään Herman IT:n toimitusjohtajana toimiva Jani Moilanen.

Hyvä toimintaympäristö

KPO hyödynsi hyvää toimintaympäristöä ja päätti vuonna 2011 perustaa sataprosenttisenttisesti omistamansa konesaliyhtiö Herman IT:n.

Herman IT toteutti konesalin yhdessä IBM:n kanssa Enterprise Data Center -mallin mukaisesti eli konesali vastaa vaativimpien yritysten tarpeisiin tietoturvan ja suorituskyvyn osalta, ollen samalla myös ympäristöystävällinen.



Toimitusjohtaja Jani Moilanen muistuttaa, että Herman IT:n konesali- ja pilvipalvelut ovat myös kainuulaisten käytössä.

Toimitusjohtaja Moilasen mukaan konesali ja datakeskus ovat palveluna kokonaisuus, joka vastaa asiakkaiden tarpeisiin. Konesali sisältää tehokkaita tietokoneita eli palvelimia, joita tarvitaan monien nykyaikaisten digitaalisten palveluiden tuottamiseen. Palvelimet tarvitsevat toimiakseen paljon sähköä ja jäähdytystä, joihin Renforsin rannassa sijaitseva konesali antaa erinomaiset edellytykset. Datacenter-suunnittelu, projektinhallinta ja palveluiden rakentaminen toteutetaan aina yhteistyössä asiakkaiden kanssa.

Herman IT haluaa profiloitua innovatiivisena yrityksenä.

– Haluamme tuoda asiakkaillemme nykyaikaiset teknologiat ja

toimintamallit, joilla asiakkaamme pysyvät digitalisaation kehityksen mukana, jopa edelläkävijöinä, Moilanen painottaa.

Tärkeä osa Herman IT:n toimintaa on pilvipalvelu. Siinä missä tahansa Suomessa tai ulkomailla toimiva asiakas saa käyttöönsä tarvitsemansa IT-kapasiteetin sekä toiminnaa tarvittavat ohjelmistot ja maksaa niistä käytön mukaisesti.

– Asiakkaalle pilvipalvelumme on tietoturvallinen. Kaikki palvelut, joita tuotamme, on suunniteltu korkeaan käytettävyyteen yhdistettynä asiakkaan tarpeista lähteviin palveluihin. Datakeskuspalvelut on suunniteltu toimimaan 24/7, Moilanen selvittää.

Ohjelmistokehitys

Ohjelmistokehitys tuli mukaan Herman IT:n palveluihin, kun KPO:n tytäryhtiönä toiminut Ebsolut Oy sulautettiin siihen.

– Meiltä löytyy laaja kokemus sovelluskehityksestä ja ohjelmistotuotteista. Osaamisemme mahdollistaa asiakkaille räätälöidyt ratkaisut ja niiden tuottamisen omasta konesalistamme.

– Herman IT:n pitkäaikaiset asiakkaat arvostavat osaamistamme toimia vaativissa sovellusympäristöissä, joissa tarvitaan huippuluokan IoT-osaamista. Esineiden internet eli IoT tarkoittaa esimerkiksi eri lähteistä tulevan datan keräämistä tietoturvalliseen ympä-

ristöön hyödyntämistä varten, Jani Moilanen kuvailee toimintaa.

Lokaali ja globaali

Herman IT:n juuret ovat tiukasti Kainuussa. Toimitusjohtaja Jani Moilanen korostaa yhtiön halua toimia sekä lokaalisti että globaalisti – paikallisesti ja maailmanlaajuisesti.

Tämä malli korostuu erityisesti silloin, kun Herman IT toimii yhdessä maailmanmarkkinoilla toimivien asiakkaitensa kanssa.

Kajaanissa toimivan yhtiön tuloisuus ja menestys perustuu osaavaan työntekijäjoukkoon ja käytössä olevaan huipputeknologiaan.

Siksi Herman IT haluaa olla työnantaja, jonka palveluksessa parhaat asiantuntijat pääsevät toimimaan eri toimialojen huippuyritysten kanssa.

– Työmme ja työympäristömme ovat sellaisia, että monet parhaita asiantuntijoistakin haluavat työskennellä Kajaanissa luonnonläheisessä ja turvallisessa ympäristössä. Tarvitsemme ja haluamme edelleen palkata huippuosaajia joukkoomme, huomauttaa Jani Moilanen.

Tällä hetkellä Herman IT työllistää vajaat 40 henkilöä. Lisäksi monet tehtävät konesalissa ostetaan yhteistyökumppaneilta.

Myös yhteistyöverkosto on tärkeä. Herman IT:n paikallisiin yhteistyökumppaneihin kuuluvat muun muassa Kajaanin ammatti- ja korkeakoulu, Kajaanin kaupunki, Kainuun liitto, CSC Tieteen tietekniikan keskus Oy, UPM ja Renforsin Ranta.

Puhelinosuuskunnan kehitys ja etu aina päätösten taustalla

Nykyisen Kainuun Puhelinosuuskunnan (KPO) kehitys ja sitä kautta jäsenen ja asiakkaiden palveleminen mahdollisimman hyvin on aina ollut päätöksenteon pohjana. 120-vuotisjuhlapäivän alla koolla olleet hallituksen puheenjohtajat: kauppaneuvos Pekka Räihä (1990–1998), varatuomari Jorma Ipatti (1999–2014) ja toimitusjohtaja Timo Leppänen (2015–) kertovat johtamiensa hallitusten tavoitteen pysyneen selkeänä, vaikka 1990-luvulta lähtien toimintaympäristö on muuttunut aikaisemmista vuosikymmenistä.

Herääminen muutokseen tapahtui kauppaneuvos Pekka Räihän mukaan 1990-luvulla. Onneksi Kajaanin Puhelinosuuskunnan talous oli tuolloin niin vahva, että se pystyi olemaan mukana puhelinalan muutoksessa ja aloitti kehittäistyön.

Asianajaja Jorma Ipatti totesi mobiiloperaattori Radiolinjan perustamisen käynnistäneen prosessin, joka jatkuu edelleen.

– Suuret puhelin-yhtiöt pyörittivät 1990-luvulta alkaen kehittyvää verkko- ja matkapuhelinoperaattoritoimintaa. Tuolloin Kajaanin Puhelinosuuskunta, Oulun Puhelin ja Pohjanmaan Puhelin perustivat yhdessä Telepohja Oy:n. Sen tavoitteena oli kilpailla Teleä vastaan ja tarjota Pohjois-Suomessa, lähinnä Lapissa, verkkopalveluita, muistelee Ipatti.

Suuret puhelin-yhtiöt vallankäyttäjinä

Suuret puhelin-yhtiöt, Helsingin Puhelin Oy etunenässä, näkivät 1990-luvulla matkapuhelinliiketoiminnan tuomat mahdollisuudet. Yksityisten puhelin-yhtiöiden perustaman Radiolinjan enemmistöomistus siirtyi vuonna 1998 Helsingin Puhelin Oy:n haltuun. Yhtä lailla Finnet-ryhmän perustama DNA oli lopulta taloudellisten etujen taistelukenttänä. Vuonna



Puhelinosuuskunta KPO:n kolme viimeistä hallituksen puheenjohtajaa: Pekka Räihä (oik.), Timo Leppänen ja Jorma Ipatti ovat nähneet yllättäviäkin muutoksia puhelin-yhtiöiden yhteistyössä.

2006 KPO muiden pienten puhelin-yhtiöiden kanssa joutui luopumaan sen omistuksesta.

– Molempien matkapuhelinoperaattorien toiminnan käynnistämisen yhteydessä KPO rakensi



KPO:n hallitus 2016. Edessä puheenjohtaja, toimitusjohtaja Timo Leppänen (kesk.), varapuheenjohtaja, toimitusjohtaja Reino Huusko ja viestintäneuvos Marja Karjalainen. Takana yrittäjä Martti Huusko, kauppaneuvos Esko Hakala sekä hallituksen pj. Antti Soininen.

miomme oli kuitenkin koko ajan kehittyä kajaanilaisten ja kainuulaisten asiakkaiden ja jäsenten puhelin- ja verkkopalveluyhtiönä. Halusimme luoda paikallisille omistajille hyvät, luotettavat ja nopeat verkkoyhteydet, korostaa Pekka Räihä.

Hänen mielestään oli hienoa, että KPO:n toimitusjohtaja Pertti Tuononen ja yhtiön muu johto olivat 1980-luvulta lähtien ajan tasalla alan kehityksessä. Se loi hyvän pohjan hallituksessa päätetyille kehityshankkeille.

Yhteistyöhön IPY:n kanssa

Matkapuhelintoimintaan liittyvät ristiriidat olivat yhtiön johdolla hyvässä muistissa. Siitä huolimatta KPO uskaltautui käynnistämään laajan yhteistyön Puhelinosuuskunta IPY:n kanssa.

– Yhteistyö käynnistyi leikkisesti heitetystä ajatuksesta, mutta pian KPO:n ja IPY:n hallituksissa nähtiin liiketoimintojen yhdistymisen tuomat edut, selvittää Jorma Ipatti.

Timo Leppänen korostaa lisäksi molempien puhelin-yhtiöiden toimivan johdon ja henkilökunnan valmiutta ratkaisuun.

– Johto ja henkilökunta pelasivat alusta lähtien hyvin yhteen, kiittelee Leppänen.

Ehkä juuri tästä syystä sekä Kainuussa että Iisalmessa löytyi kaikille paikka vuonna 2011 toimintansa käynnistäneessä Kaisanet Oy:ssä.

Nyt KPO:lla ja IPY:llä on yhteinen tahto ja halu kehittää hyvin alkanutta Kaisanetin toimintaa. Palvelut tuottavan Kaisanetin kautta on lisäksi pystytty tarjoamaan osuuskunnan jäsenille viime vuodesta alkaen jäsenalennuksia ja tarjouksia.

Jorma Ipatti puolestaan korostaa KPO:n roolin muutosta. Se on Kaisanetin ja Herman IT:n emoyhtiö ja vastaa molempien toiminnan kehittämisestä ja ohjaamisesta. Siinä riittää työtä.

Puhelin-yhtiön hallintoa 120:ltä vuodelta

Puhelin-yhtiöiden hallituksen puheenjohtajina ovat toimineet:

Apteekkari Fredrik William Stenius.....	1898 - 1909
	1914 - 1916
Varatuomari Paavo Paloheimo	1911 - 1913
	1917 - 1921
Kauppias Emil Lehtovaara	1924 - 1949
Dipl.ins.Hannes Leinonen	1949 - 1950
Varatuomari Toivo Muttilainen	1950 - 1952
Varatuomari Olli Virkkunen	1952 - 1953
Kauppat. maisteri Jussi Salomaa	1954 - 1962
Varatuomari Mauno Savela	1962 - 1969
Maanviljelysneuvos Paavo Jauhiainen	1969 - 1974
Ekonomi Seppo Kiviniemi	1974 - 1976
Diplomi-insinööri Veikko Koskimies	1976 - 1982
Oikeustieteen kandidaatti Seppo Raskio	1982 - 1986
Kauppat. maisteri Jaakko Talsi	1987 - 1989
Toimitusjohtaja Pekka Räihä	1990 - 1998
Varatuomari Jorma Ipatti	1999 - 2014
Toimitusjohtaja Timo Leppänen	2015 -

Telefoniyhtiön johtokunta saattoi tarvittaessa valita myös toimitusjohtajan.

1920- ja 1930-luvulla sivutoimisina toimitusjohtajina olivat: toimittaja Arvi Tapiola, kauppias Emil Lehtovaara ja diplomi-insinööri Hannes Leinonen.

Ensimmäisten sääntöjen mukaan osuuskunnalla oli oltava isännöitsijä.

Isännöitsijät:

Hannes Leinonen 1951 ja Evert Heikki Rantala 1951-1956.

.

Toimitusjohtajina ovat toimineet:

Orvo Kataja 1956-1959, Tauno Syrjänen 1959-1978, Pertti Tuononen 1978-1996, Pauli Korpi-Tassi 1996-2001, Marja Karjalainen 2001-2012, Hannu Korolainen 2013-
Tytäryhtiö Kaisanet Oy: hallituksen puheenjohtaja Timo Leppänen, toimitusjohtaja Mikko Kurtti.
Tytäryhtiö Herman IT Oy: hallituksen puheenjohtaja Jorma Ipatti, toimitusjohtaja Jani Moilanen.



Kesällä 1989 KPO:n toimitalon katolle asennettiin toinen satelliittipeili. Lautasantennit välittivät kansainvälisiä TV-ohjelmia.

KAUPPA.KAISANET.FI
ATK-TALKKARI
KAUPPA.KAISANET.FI
ATK-TALKKARI

UUSI POP UP -MYYMÄLÄ
KAJAANIN PRISMASSA
Avoinna ma-pe 10-18, la 10-16 - Tule sinäkin!

ATK-TALKKARI
KAUPPA.KAISANET.FI
ATK-TALKKARI
KAUPPA.KAISANET.FI

KPO120

1898 - 2018

Kainuun Puhelinosuuskunnan 120-juhlavuoden juhlalehti

Julkaisija: Kainuun Puhelinosuuskunta
Toteutus: Viestintätoimisto Huzza
Haastattelut ja niihin liittyvät valokuvat: Martti Huusko
Historiaosan koostaminen yhtiön 90-vuotishistoriikista ja 100-vuotishistoriikista sekä yhtiön vuosikertomuksista: Tuulikki Huusko
Muu kuvamateriaali: KPO:n arkisto
Paino: Suomalainen lehtipaino

TULE JÄSENETUPÄIVILLE KAISANETIN MYYMÄLÄÄN 24.–26.4.

LIITTYMÄLLÄ JÄSENASIAKKAAKSI PÄÄSET
HYÖDYNTÄMÄÄN LUKUISIA RAHANARVOISIA ETUJA!

Kaisanetin jäsenasiakkaana säästät selvää rahaa. Tutustu etuohjelmaan netissä kaisanet.fi/jasenasiakkaaksi ja tule piipahtamaan paikallisesti palvelevassa myymälässäsi jäsenetukahvittelujen merkeissä.

KPO120
1898-2018

KESKIVIKKONA 25.4. TARJOAMME
JUHLAVUODEN KAKKUKAHVIT!



C MORE SPORT TAI
C MORE TOTAL -KANAVAPAKETTI

- tv-kortti 6 kk 0 € (uusille asiakkaille)
- kortinlukija 49 €

0 €
1.KK

Tutustu tarjousehtoihin osoitteessa kaisanet.fi

KAISA LAAJAKAISTA

LAAJAKAISTALIITTYMÄ 120 PÄIVÄÄ VELOITUKSETTA UUSILLE ASIAKKAILLE!
(12kk määräaikaisuus. Oman verkon alueelle. Tarjous voimassa
jäsenetupäivien ajan osuuskunnan jäsenille.)



Esiasennettuna!

LENOVO IDEAPAD 110-15 15.6" HD
4405U-PENTIUM/8GB/256SSD/W10

479,00 €



SAMSUNG GALAXY TAB A 10.1 LTE
32GB, SM-T585NZKENE

279,00 €



Käyttöönotto
kaupan päälle!

DORO 6031 HELPPO-
KÄYTTÖINEN ÄLYPUHELIN

99,00 €



Käyttöönotto
kaupan päälle!

DORO 5517 HELPPO-
KÄYTTÖINEN ÄLYPUHELIN

79,00 €